

KOBEオンライン商談のご紹介 (抜粋版)

2022年11月17日

神戸市経済観光局工業課
(事業受託者:日本コンベンションサービス)

目次

1. 意義目的
2. 事業概要
3. A. 首都圏開催の展示会におけるオンライン商談のご提供
 - ① 実施方法(リアル展示会とつないだ商談の方法)
 - ② 首都圏開催の展示会について
 - ③ 展示ブース、展示物について
4. B. オンラインによるバイヤー商談のご提供
 - ① 施策の全体像
 - ② 商談スケジュール
5. その他
 - ① 全体スケジュール
 - ② お申込み条件と留意点
 - ③ お申込み方法
 - ④ お申込み内容
6. 2022年11月17日(木)事業説明会 ご質問に関する回答

<意義・目的>

神戸市市内中小企業の優れた技術や製品の販路拡大につながる「出会いの場」をお手伝いし、将来の成長・発展につなげることを目的とします。

<対象企業>

神戸市内の中小企業

(神戸市内に本社または事業所や拠点を置く中小企業)

令和4年度もオンライン商談事業を継続するにあたり、改めてこれまでの取り組み内容を再検討し、令和4年11月1日より新たなプロセスによるオンライン商談事業「**KOBE オンライン商談**」を実施いたします。

本事業の構成は、大きく下記2つの施策で構成しており参画企業の**オンラインを活用した販路拡大**を支援いたします。

A

首都圏開催の展示会における
オンライン商談

B

オンラインによる
バイヤー商談

A. 首都圏開催の展示会におけるオンライン商談

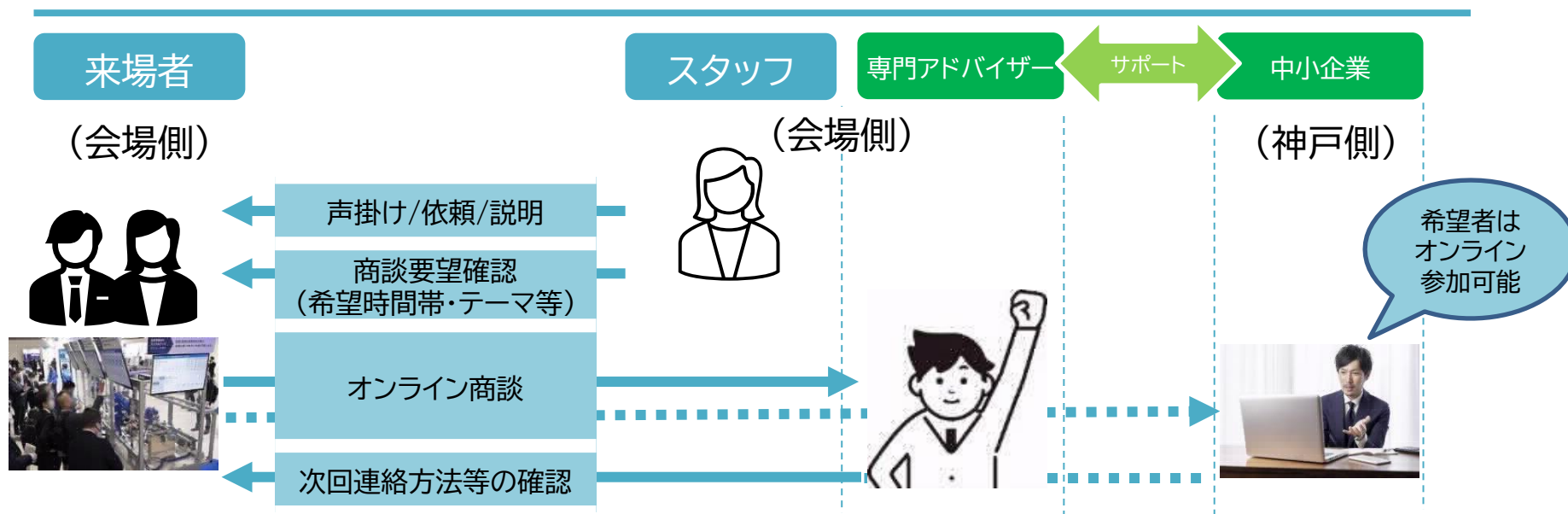
- ① 実施方法(リアル展示会とつないだ商談の方法)
- ② 首都圏開催の展示会について
- ③ 展示ブース、展示物について

A. 首都圏開催の展示会におけるオンライン商談

①実施方法(リアル展示会とつないだ商談の方法)

- 首都圏の展示会にてKOBEオンライン商談のブースを設置し、共同出展をいたします。
- ヒアリングをつうじ、各参画企業の情報を熟知した「**専門アドバイザー**」がみなさまに代わり窓口として対応いたします。
- オンライン商談を希望する参画企業については、商談予定時間帯の中で**可能な範囲でオンライン参加することが可能**です。

リアル展示会とつないだ商談の流れ



A.首都圏開催の展示会におけるオンライン商談

②首都圏開催の展示会について(予定)

展示会名	FACTORY INNOVATION Week 2023 第7回 スマート工場 EXPO -IoT/AI/FAIによる製造革新 展-
会期	2023年1月25日(水)~27日(金)
場所	東京ビッグサイト
来場者数	60,000名予定
参加費用	無料

前回展示会の様子



③展示ブース、展示物について

- 展示ブース
 - ・ サイズ:間口(縦)3m×奥行(横)5.4m

- 展示物
 - ・ PR動画、紹介パネル、チラシ等を予定しております。なお、出展中小企業数により、展示物内容は変更する可能性がございます。
 - ・ ご出展確定後、12月以降に展示物に関して詳細をご案内いたします。

B.オンラインによるバイヤー商談

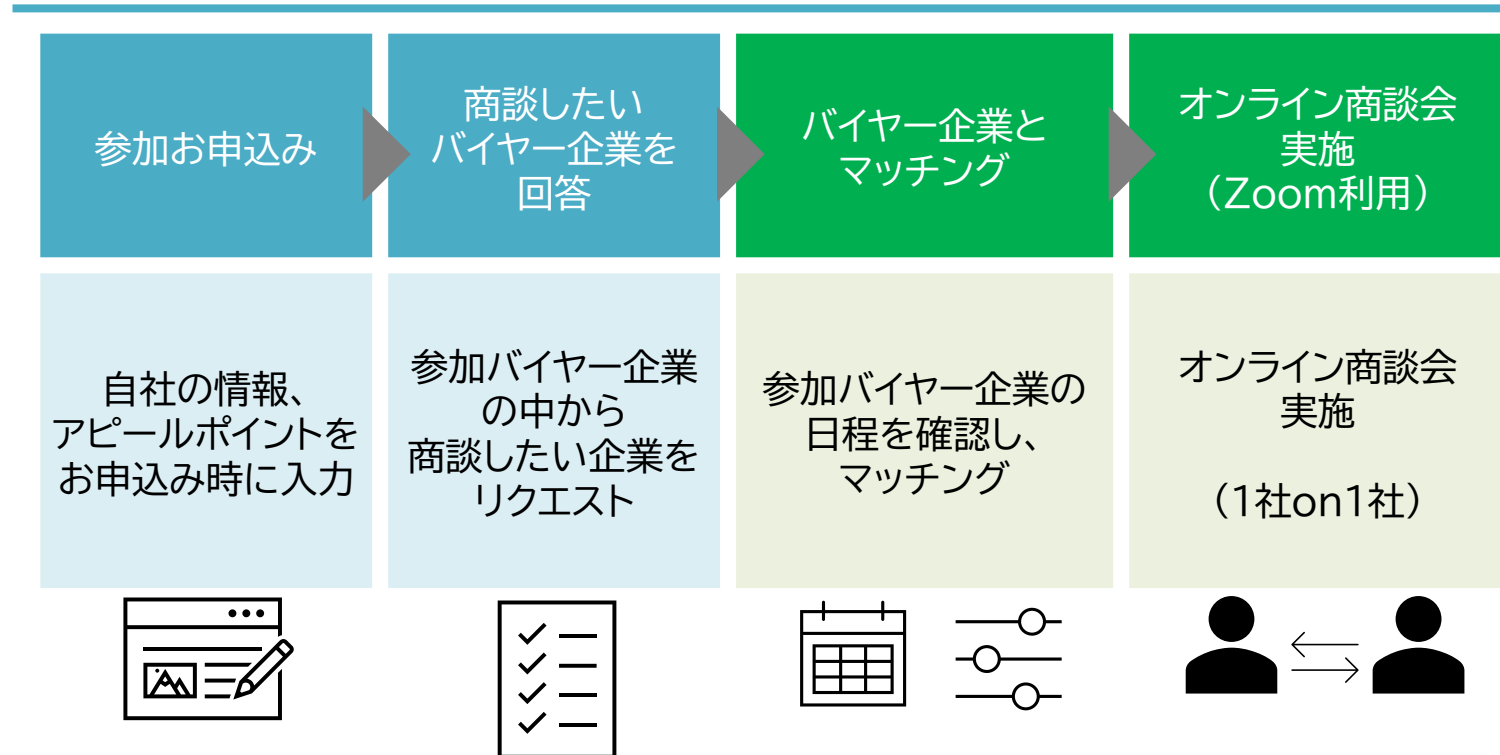
- ① 施策の全体像
- ② 商談会スケジュール

B.オンラインによるバイヤー商談

①施策の全体像

大手・中堅バイヤー企業と参画企業とのオンラインによる商談の場を提供いたします。
なお、最終的に商談に至らない場合がありますので、予めご了承ください。

オンラインによるバイヤー商談の流れ



B.オンラインによるバイヤー商談

②商談会スケジュール(予定)

開催期間:2023年2月20日(月)、2月21日(火)、2月22日(水)、2月24日(金)、2月27日(月)

開催方法:Zoomミーティング

1商談あたり:25分(最大)

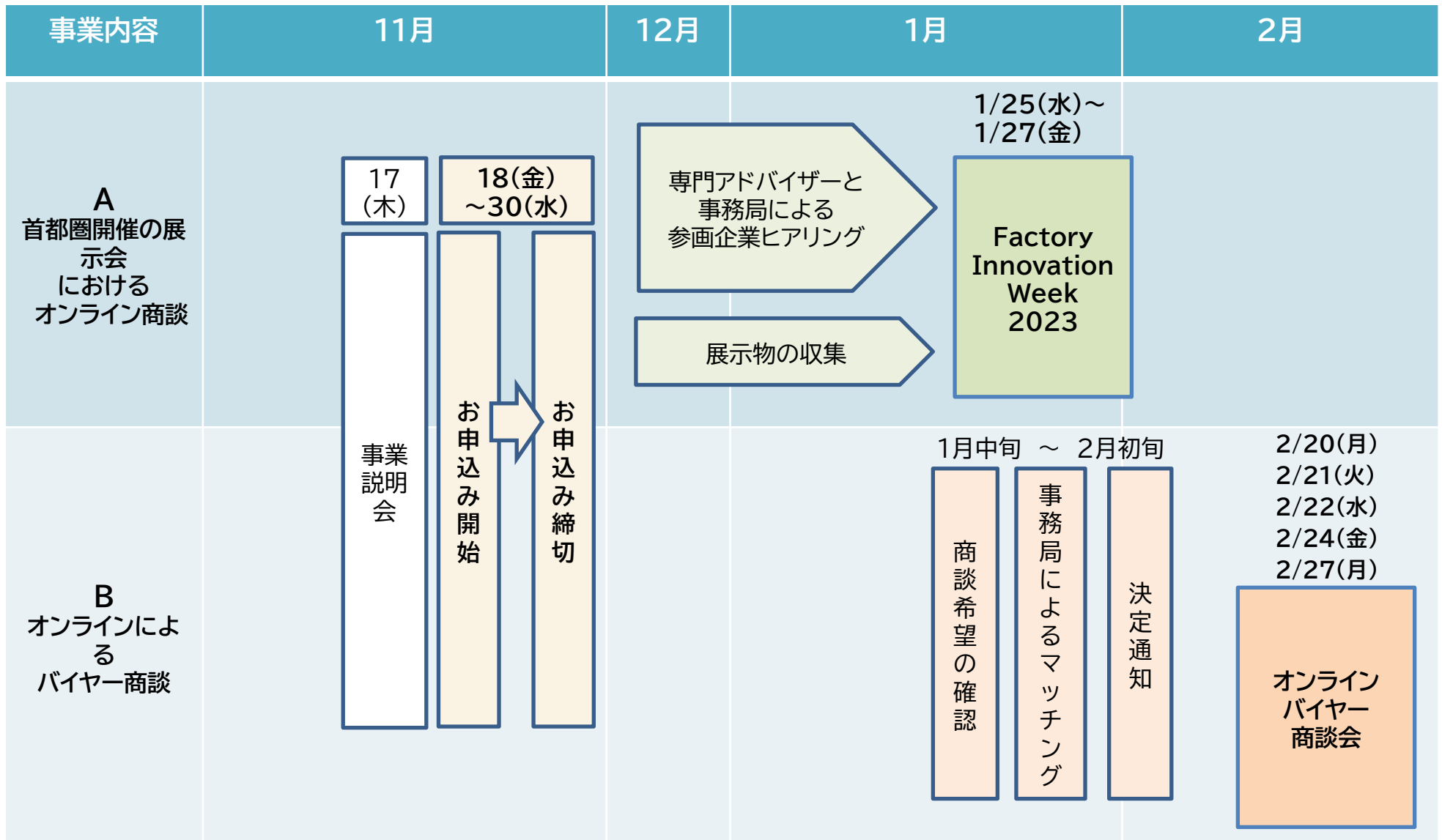
商談会当日のスケジュール:

※スケジュールは変更する可能性があります。

2/20(月)		2/21(火)		2/22(水)		2/24(金)		2/27(月)	
午前	午後	午前	午後	午前	午後	午前	午後	午前	午後
10:00-10:25	13:00-13:25	10:00-10:25	13:00-13:25	10:00-10:25	13:00-13:25	10:00-10:25	13:00-13:25	10:00-10:25	13:00-13:25
10:30-10:55	13:30-13:55	10:30-10:55	13:30-13:55	10:30-10:55	13:30-13:55	10:30-10:55	13:30-13:55	10:30-10:55	13:30-13:55
10:55-11:25	14:00-14:25	10:55-11:25	14:00-14:25	10:55-11:25	14:00-14:25	10:55-11:25	14:00-14:25	10:55-11:25	14:00-14:25
11:25-11:55	14:30-15:55	11:25-11:55	14:30-15:55	11:25-11:55	14:30-15:55	11:25-11:55	14:30-15:55	11:25-11:55	14:30-15:55
休憩	16:00-16:25	休憩	16:00-16:25	休憩	16:00-16:25	休憩	16:00-16:25	休憩	16:00-16:25
	16:30-16:55		16:30-16:55		16:30-16:55		16:30-16:55		16:30-16:55
	17:00-17:25		17:00-17:25		17:00-17:25		17:00-17:25		17:00-17:25

その他

- ① 全体スケジュール
- ② お申込み条件と留意点
- ③ お申込み方法
- ④ お申込み内容



■ お申込み

- (※1) 神戸市内に本社または事業所や拠点を置く中小企業が対象です。
- (※2) A.首都圏開催の展示会におけるオンライン商談、
B.オンラインによるバイヤー商談の両方に参画いただきます。
(いずれか一方のみの参画はできません。)
- (※3) お申込み多数の場合は、審査により選定させていただきます。

■ オンラインによるバイヤー商談

- (※1) 開催日時は事務局にて調整いたします。
- (※2) 商談スケジュール確定後のご変更・キャンセルはお受けしません。
- (※3) 原則、事務局ホストによるZoomミーティングにて実施いたします。
Zoomをご利用可能なPC環境、ネット環境を予めご準備ください。

お申込期間 : 2022年11月18日(金)~11月30日(水)

募集企業数 : 20枠

お申込み方法 : 下記登録フォームもしくはQRコードからお申込みください。

登録フォーム : <https://forms.office.com/r/qwaWphEZV3>



- お申込み内容は、**バイヤー企業に提示し、商談希望のマッチングのための参考資料**とさせていただきます。また、専門アドバイザーによるヒアリング時にも参考とさせていただきます。
- 会社基本情報のほか、**強みを一言で表すキャッチコピー、事業内容、主力商品・独自技術**の項目が【必須】となっておりますので、ご記入をお願いいたします。なお、昨年度、ホームページにご登録いただいた企業様は前回同様の掲載内容となります。情報の更新が必要な企業様のみご記入をお願いいたします。

* 必須

企業基本情報

1. 【必須】登録企業のご確認*

自社の「KOBEオンライン商談」への登録有無が不明の方は、下記企業一覧よりご確認をお願いいたします。
<https://kobe-online-shodan.jp/?s=>

KOBEオンライン商談登録企業
 新規企業

2. 【必須】会社名*

回答を入力してください

3. 支社・事業所

回答を入力してください

4. 【必須】担当部署*

回答を入力してください

5. 【必須】担当名*

回答を入力してください

6. 【必須】担当者メールアドレス*

回答を入力してください

7. 【必須】商談・問い合わせ先*

e-mailアドレス、問い合わせフォーム、アポイント調整URLのいずれかをご入力ください

回答を入力してください

8. 【必須】30文字のキャッチコピー*

自社の強みを一言で表現してください

入力ヒント：「信頼」や「品質重視」といった抽象的な言葉ではなく、具体的な数字や得意としている業界、実例など客観情報を記載してください

回答を入力してください

9. 【必須】事業内容の詳細*

200文字以上、300文字以内で具体的に記載してください。

バイヤー企業は「自社の課題を解決できる事業者であるかどうか」を事業内容とキャッチコピーを見て、まず判断をされますので、具体的などのような分野でどのような技術を持ち、どのような事業を営まれているのかを具体的に記載してください。

回答を入力してください

10. 【必須】主力商品、独自技術*

200文字以上、300文字以内で具体的に記載してください。

入力ヒント：商品、技術、素材の強みを具体的にご紹介ください
 商品・・どのような独自性があるか、どのような業界での導入実績があるか、お客様からどのような点が評価されているか
 技術・・どのような製造ノウハウを有しているか、どのような設備を用いているか、どのような加工に対応することができるか
 素材・・どのような素材・材料を用いているか、これらを組み合わせることのできるものは何か

回答を入力してください

11. 【必須】電話番号*

回答を入力してください

④お申込み内容

- 必須項目以降は、過去の取引先から評価されている点、過去の実績などの項目がございます。
- 必須ではございませんが、バイヤー企業にとって有益な情報となりますので、可能な範囲でご記入をお願いいたします。

※下記はお申込みフォームの一例です。

26. 過去の取引先から評価されている点①
「他社ではなぜ自社が選ばれているのか」という観点で50文字以内で、具体的に記載してください。

回答を入力してください

27. 過去の取引先から評価されている点②
「他社ではなぜ自社が選ばれているのか」という観点で50文字以内で、具体的に記載してください。

回答を入力してください

28. 過去の取引先から評価されている点③
「他社ではなぜ自社が選ばれているのか」という観点で50文字以内で、具体的に記載してください。

回答を入力してください

29. 過去の実績① タイトル
「どのような業界の」「どのようなオーダーに」「どのように対応したか」を50字以内で記載してください

回答を入力してください

30. 過去の実績① 説明
300文字以内で具体的に記載してください

回答を入力してください

35. 実績のある業界
該当するものは全て選択してください

- 食料品製造業
- 飲料・たばこ・飼料製造業
- 繊維工業
- 木材・木製品製造業（家具を除く）
- 家具・装飾品製造業
- パルプ・紙・紙加工品製造業
- 印刷・同業連業
- 化学工業
- 石油製品・石炭製品製造業
- プラスチック製品製造業（別掲を除く）
- ゴム製品製造業
- なめし革・同製品・毛皮製造業
- 窯業・土石製品製造業
- 鉄鋼業
- 非鉄金属製造業
- 金属製品製造業
- はん用機械器具製造業
- 生産用機械器具製造業
- 業務用機械器具製造業
- 電子部品・デバイス・電子回路製造業
- 電気機械器具製造業
- 情報通信機械器具製造業
- 輸送用機械器具製造業
- その他の製造業
- 電気業

事業区分
該当するものうち、主に該当するものを10個まで選択してください

36. 設計
－ 設計・加工

- 金型設計
- 製品、部品設計
- 治工具設計
- 試験
- 産業機器設計
- 電気設計
- シミュレーション
- データ作成（3Dスキャン）

37. 材料
－ 設計・加工

- 鋼材販売
- 特殊材販売
- 非鉄販売
- プラスチック素材販売
- 産業廃棄物・リサイクル

38. 試作開発・少量生産
－ 設計・加工

- 機械加工
- NC機械加工
- 放電加工
- 板金加工
- カッティング・ブランク
- 研削加工
- 溶接・接着
- 治具製造
- 試作品加工
- 鋳造

この度は事前説明会に申し込み、参加いただきありがとうございます。当日ありましたご質問やその場で回答できなかった質問について、以下のとおり回答いたします。
改めて不明な点がありましたら、KOBEオンライン商談事務局にお問い合わせください。

ご質問①	AとBは全く別のイベントだが、参加できるのは両方のイベントに参加できることが要件なのはなぜでしょうか。
回答①	<p>本事業では、A・B両方のイベントに参画いただける企業様を募集いたします。</p> <p>「A首都圏開催の展示会におけるオンライン商談」、「Bオンラインによるバイヤー商談」については、市内中小企業の優れた技術の発信や製品の販路拡大につながることを目的に実施する連動性が高いものと位置づけております。そのため、本事業について、A・B両方のイベントに参画いただくことが、事業参画への条件とさせていただいております。是非ご検討いただければ幸いです。</p>

ご質問②	去年の神戸オンライン商談というのはLOG KOBEのことを指されておりますでしょうか。
回答②	はい、その通りです。

ご質問③	BtoBの商品(機械装置)がメインなのですが、出展は可能でしょうか。
回答③	<p>はい、もちろん出展は可能となります。</p> <p>本事業について、市内中小企業の優れた技術力を発信することも事業目的の一つとなります。</p>

ご質問④	LOGKOBEの時から参加させていただいており、今回のサイトにも弊社のページがあるのですが、改めて会員登録、商談会への参加申し込みが必要でしょうか。
回答④	<p>はい、必要となります。</p> <p>ただし、今回、KOBEオンライン商談において登録が必要な掲載内容は、前回登録のものと同様となっております。そのため、すでに登録された企業様は、一部(企業名、担当者名等)を除き、前回のものをそのままご利用いただけるような登録フォームとしております。ご活用ください。</p>